

株式会社エクサイト

代表取締役社長

ヤマダグチ

タカフミ

山口貴史氏



株式会社エクサイト

【本社】福岡サイト 福岡市早良区百道浜1-7-4ツインズももち5F
【事業内容】通信コンサルタント
【事業所】熊本サイト 熊本市帯山4丁目44-5
www.ex-site.co.jp

今から16年前、大学卒業を間近に起業した青年がいた。株式会社エクサイト代表取締役社長山口貴史氏が、本音で熱く語る！山口社長は、熊本市出身1969年生まれ、38歳。熊本商科大学(現在の熊本学園大学)卒業。23歳の学生時代に起業し、現在、全国トップクラスの実績！NTT正規代理店として企業の通信コンサルタント事業を展開中。今年1月より本社を百道浜へ移転。初の新卒者を迎え、更なる飛躍へ向けチャレンジ！ガクラク読者必読のインタビュー！

アポイントなしで東京へ。学生社長誕生！

山口 窓からドームが見える、明るいおしゃれな本社オフィスですね。
山口 ありがとうございます。今期、弊エクサイトは第二創成期です。社員にとって快適な職場環境を創る上で、1月7日より本社を百道浜へ移転しました。今日は、何でも本音でお話しようと考えています。
山口 よろしくお願います。山口社長は、学生時代に起業されたんですね？その当時のお話をお聞かせ下さい。

山口 はい。23歳で起業しましたが、最初は企業への就職を考えていました。人材派遣会社が一番希望で、最終面接で不採用となりました。納得がいかず採用担当者へ「なぜ不採用だったのか？もう一度チャンスを下さい！」と書いて迅速で送りました。どうしてもその会社に入らなかつたし福岡に行きたかつたんです。しかし、その想いは届かず、もう1社の大手ゲーム機器メーカーから、内定をもらいました。その会社の内定者懇親会に参加した時に、「何か違う！」と思いました。自分はこの会社で働くイメージがわかないというが、「4月にこの会社にはいない」と予感みたいなものを感じ内定を辞退したのです。漠

然とですが、何か商売をしたいと前から思っていました。粉商売が儲かるというので、たこ焼き屋をやるかと決意。店名も「たこ焼きタコビー」と考え、友人と二人で熊本県内のたこ焼き屋さんを食べ歩き研究しました。それで、資金作りの為に時給千円に引かれて通信関係の会社でテレフォンアポイントのアルバイトを始めました。時給が良かったのでマネージャーにそんなに儲かるものですか？と質問したら「これからさらに通信業界は儲かるぞ！」という答えが返ってきました。私は当時から商売気があって「儲かる」という言葉に敏感で、それを聞いて「これだ！」と思い、翌日、スーツを着て東京行き飛行機の片道チケットを買って、朝光通信の重田社長(当時30歳位、現在は代表取締役会長)にアポイントなしで会いに行きました！

山口 九州 熊本から面白い学生が来ているということで、幸運にも重田社長にお会い出来ました。そして「起業したい！仕事をさせて欲しい」と自分の熱い想いを伝え、承諾を得る事が出来たのです。しかしその時に、「1つだけ条件を出されました。その条件とは、私は学生の時に社長になった。だから君もすぐにやりな

さい！」とのことでした。それで早速、30万円を買った愛車の赤いフォルクスワーゲンを50万円の後輩に売り、母親から50万円借金して資金100万円で、2ヶ月後の1月に会社を創りました。23歳、大学5年生の時です。卒業出来るか瀬戸際で、単位もまだたくさん残っていました。社会人と学生の二足のわらじは本当に大変でした。卒業試験をスーツで受けながら仕事していましたよ。だけど、あの頃はすごく勢いがありましたね。これが起業の第一歩であり、通信業界に入ったきっかけです。それと、帰りの羽田空港で、今メジャーリーガーの羽田空港で、今メジャーリーガーの松井秀喜選手と偶然すれ違ったんですよ。当時、高卒ルーキーとして巨人軍への入団が決まった年で、思わず「松井頭張れよ！」と声をかけました。松井選手のプロ野球デビューと私の企業家デビューは同じなんです！(笑) 松井秀喜選手がライバルです！

通信業界は、サーフィンみたいな世界。

山口 創業から会社は、順調に推移されたんですか。
山口 創業当初から、波乱万丈でした。当時、電話回線の登録、携帯電話



高めるボイストレーニングをはじめ、勉強会・営業ミーティングを分別みで効率良く行っています。日々やり方は変化してきて、最近スクワット30回を取り入れました。この朝礼を始めてから、みんな笑顔が自然に出るようになり、声も大きくなりました。お客様からも評価が高まり、売上も向上しました。たくさん取引先の方や銀行の方が見学に来られます。
山口 社長自身が朝礼に参加されていることが成長の要因ですね。
山口 私は、朝礼マニアです。朝礼に対して真剣です。私自身も社員、パートスタッフと共に掃除をし、声を出し、行っています。年を取ったんでかね、年々早起きになっていいますよ。今は6時半には会社に来ています。5時半起床です。ただし夜は、家族と食事をして2歳の子供と10時半には寝ています。(全員笑)

山口 山口社長、健康的ですね
山口 むかしからよく寝ます。私は7時間寝ないと駄目なんです。寝る子はよく育つです。

己好き！商売とは、忍。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

エクサイト名物「朝礼」 毎朝5時半起床 10時半就寝

山口 始まりは、「地獄の訓練」という日経新聞の広告です。社員研修の一貫として社員を行かせるつもりが、私自身が最初に行く事になりました。訓練で学んだことを活かそうと、帰ってきてすぐに朝礼のやり方を変えました。毎朝全員で姿勢を直し、大きな声で経営理念の読み上げ、気持ちよく

それしか見えなくなるタイプです。それと、どちらかと言えば私はネガティブだと思います。自分の弱い部分を知っているので、最近スクワット30回を取り入れました。この朝礼を始めてから、みんな笑顔が自然に出るようになり、声も大きくなりました。お客様からも評価が高まり、売上も向上しました。たくさん取引先の方や銀行の方が見学に来られます。
山口 社長自身が朝礼に参加されていることが成長の要因ですね。
山口 私は、朝礼マニアです。朝礼に対して真剣です。私自身も社員、パートスタッフと共に掃除をし、声を出し、行っています。年を取ったんでかね、年々早起きになっていいますよ。今は6時半には会社に来ています。5時半起床です。ただし夜は、家族と食事をして2歳の子供と10時半には寝ています。(全員笑)

山口 山口社長、健康的ですね
山口 むかしからよく寝ます。私は7時間寝ないと駄目なんです。寝る子はよく育つです。

山口 山口社長、健康的ですね
山口 むかしからよく寝ます。私は7時間寝ないと駄目なんです。寝る子はよく育つです。



山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。



山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。

山口 山口社長のそのバイタリテイの原動力はなんですか？
山口 何なんでしょうね。己が好きで、己をよく知っていることですかね。私は、むかしから「あまのじゃく」なんです。みんなが右に行きたい時に左に行くタイプです。それで、考えたのが「世の中確率だ」と。就職もそうです。どっちに行く方が勝負しやすいか？10人中9人の方へ行行って競走社会に巻き込まれて抹まれるより、意外性がある1割の方に行行って目立ったほうがいいと思えば、商売を始めました。



インタビューを終えて。

(株)エクサイトの山口社長とお会いして、とても元気のいい方だなという印象とオーラを感じました。人は失敗を恐れて守りに入ってしまうことがあるけど、社長は何度も失敗を繰り返して、そこから学んだことを全部吸収して前進していて、本当に前向きな方だと思いました。失敗なんて恐れる必要はないと教えてくれたような気がします。社長のお話を聞いていたら、失敗しても次頑張ればいいじゃないかと思えました。思ったことをすぐ行動に移すあの社長の行動力が環境をどんどん変えて人が気づかない発見やそこから学べたことが人一倍あって、今の成功に導いているのかなと思いました。社長の規則正しい生活はまず私も見習いたいところです。あと、(株)エクサイトさんの「朝礼」にぜひ参加したいです。

学生一同